

Liste des manuels utilisés en classe de

Section de Technicien Supérieur

Négociation Relation Client

Première et deuxième années

DISCIPLINE	TITRES & AUTEURS	EDITEURS	mise en service septembre
ECONOMIE	Achat d'une pochette à la rentrée		
DROIT	Achat d'une pochette à la rentrée		
RELATION CLIENT	RELATION CLIENT NOUVEAU 1ère ET 2e ANNEE (CHOZAS - JULLIEN - LEFEUVRE) édition 2007	FOUCHER	2010
MANAGEMENT	Achat d'une pochette à la rentrée		
GESTION CLIENTELE	GESTION DE CLIENTELE 1ère et 2e année (Dany DESCHAMPS - Thierry LEFEUVRE) édition 2007 Prévoir l'achat d'une pochette à la rentrée.	FOUCHER	2010
GESTION PROJET	GESTION DE PROJET COMMERCIAL (Graval – Langlois – Morin – Seigne) Edition 2005	HACHETTE TECHNIQUE	2005
FRANÇAIS	Le français en BTS Brémond – Rosenberg – Guillaumie - Sage	NATHAN TECHNIQUE	2007